

Sono **1790** i soggetti italiani – tra Pmi e reti d'impresa – che sono entrati nell'elenco di quanto hanno i requisiti per accedere al “**voucher internazionalizzazione**”, che è stato previsto con Dm del 15 maggio di quest'anno e reso completamente operativo con la pubblicazione dell'elenco a metà novembre. Il voucher è di **10mila euro** a fondo perduto per sostenere le strategie di accesso e di consolidamento nei mercati stranieri.

## Team italo-indiano per il business in un paese solido e stabile

**Benedetti&Co** ha sviluppato un'alleanza strategica in India e affianca le imprese in altri 18 mercati stranieri



FRANCESCA VITALE

L'India è un Paese lontano, anche complesso, ma ha una democrazia solida e un governo stabile. Sono alcune delle caratteristiche che rendono il sub continente



estremamente interessante per sviluppare un progetto di internazionalizzazione. Ma come fare? “Il modo corretto per esserci è avere in loco una stabile organizzazione, sicuramente commerciale e, se necessario, anche produttiva con lavoratori indiani e la supervisione italiana”, spiegano Silvio Benedetti e Francesca Vitale di Benedetti&Co, la società di capitali che da 12 anni affianca gli imprenditori nei progetti di sviluppo e da 10 anni si occupa di internazionalizzazione delle aziende italiane in 18 Paesi, tra cui l'India, dove l'avvoca-

to Vitale trascorre alcuni mesi l'anno per conoscere ogni aspetto e interagire con le realtà locali. Qui è stata sviluppata “un'alleanza strategica con Girish Bhagat, trentennale esperienza di rapporti con le imprese e direttore di una banca d'affari quotata alla borsa di Mumbai con filiali in 80 città indiane”. Benedetti&Co, in sostanza, ha a disposizione un solido team italo-indiano che pianifica la strategia migliore per accedere al mercato selezionato, identificando i potenziali canali commerciali o clienti diretti, affiancando la direzione durante le visite ai clienti, le fiere, le negoziazioni e la chiusura dei

contratti. “In genere l'affiancamento dura circa un anno e mezzo, sei mesi per la fase di start up e altri dodici per il consolidamento”, afferma Vitale. L'approccio è lo stesso anche per penetrare altri Paesi, con la guida di un team di professionisti con pluriennale esperienza nei mercati di riferimento. Benedetti&Co è sempre l'unico referente per l'impresa italiana e dà la possibilità di accedere a finanziamenti agevolati in quanto è soggetto accreditato per il bando Tem-Id Vf\_054. Ha costruito, non da ultimo, alleanze con le principali banche italiane, Simest e Sace.

■ [www.benedetti-co.it](http://www.benedetti-co.it)